

CHARGÉ(E) DE RELATIONS CANDIDATS ET ENTREPRISES (F/H)

Contrat CDD | Campus de Limoges



Devenir collaborateur au Cnam Nouvelle-Aquitaine, c'est croire et participer à l'égalité des chances, en accompagnant les initiatives des individus (jeunes en alternance comme adultes en formations à distance) souhaitant se former pour progresser, changer de métier ou mettre leur emploi en adéquation avec leurs valeurs.

Le Cnam Nouvelle-Aquitaine recrute un(e) **Chargé(e) de Relations Candidats et Entreprises (F/H) en CDD** (Contrat à Durée Déterminée) jusqu'à fin Septembre 2024, dans le cadre d'une absence temporaire de la titulaire. Le poste est à pourvoir au sein de notre établissement **de Limoges (87)**.

Vos missions

Sous l'autorité du Responsable du Service Commercial et Marketing, vous travaillez au sein d'une équipe d'une dizaine de personnes réparties sur le territoire de la Nouvelle Aquitaine.

Relations avec les candidats

- > Prospecter les viviers de jeunes (établissements scolaires et universitaires)
- > Participer aux actions de promotion : salons, JPO, journées d'immersion
- > Participer à l'évaluation / admission des candidats
- > Accompagner les jeunes dans leur recherche d'entreprise, animer des ateliers TRE, coaching...
- > Mettre en relation les entreprises et les jeunes
- > Assurer le suivi des alternants, de la rentrée à la fin de leur formation (suivi individuel, bilan entreprise, conseil de classes)
- > Mettre à jour les bases de données

Relations avec les entreprises

- > Prospecter de nouveaux clients / entreprises et détecter des opportunités
- > Participer à des manifestations (rencontres, conférences, jobdating...) et en organiser sur son secteur
- > Fidéliser les clients et développer des partenariats
- > Conseiller les entreprises dans leurs besoins de formation
- > Négocier et vendre les prestations
- > Développer le chiffre d'affaires de son secteur au travers de l'ensemble de l'offre de formation et de service (sur-mesure, alternance)
- > S'assurer de l'adéquation des missions en entreprise avec le projet pédagogique de l'élève
- > Superviser les missions assurées par l'assistante administration des ventes (constitution des dossiers, suivi des contrats, relations avec le CFA, la scolarité...)

Vous assurerez un reporting de vos activités dans le respect des objectifs qualitatifs et quantitatifs annuels.

Vos facteurs de réussite

Vous avez envie de contribuer à une mission d'intérêt général au sein d'une équipe engagée au service d'une égalité des chances, valeur cardinale du Cnam. Pour cela :

- > Vous justifiez d'un diplôme du supérieur (Bac +2 minimum)
- > Vous avez une expérience réussie de la commercialisation de prestation de service
- > Votre connaissance du monde de la formation professionnelle est un plus
- > Vous avez un goût prononcé pour la vente
- > Vous savez convaincre et établir une relation de confiance en privilégiant l'écoute
- > Vous faites preuve de rigueur et d'organisation
- > Vous avez le sens du collectif
- > Vous maîtrisez les outils digitaux

Les avantages et le salaire

Vous pourrez bénéficier :

- > De la mutuelle d'entreprise (prise en charge à 50%)
- > Des titres-restaurant d'une valeur de 8 € (prise en charge à 50%)
- > De la prise en charge des titres de transport (prise en charge à 50%)
- > D'une journée de télétravail hebdomadaire après 6 mois d'ancienneté
- > De l'accès gratuit aux formations en hors temps de travail du Cnam Nouvelle-Aquitaine

Rémunération : à partir de 25 000 € bruts par an selon profil et expérience

Mieux nous connaître

Le Conservatoire national des arts et métiers - Cnam - est un grand établissement d'enseignement supérieur public dédié à la formation tout au long de la vie des adultes. Il est présent dans chaque région. En Nouvelle-Aquitaine, il accueille 3500 élèves, dans 14 établissements. Ses activités recouvrent 4 segments : la promotion sociale des actifs, l'alternance des jeunes, les formations courtes sur-mesure pour les entreprises et la validation des acquis de l'expérience.

En rejoignant le Cnam Nouvelle-Aquitaine, vous intégrez une entreprise de 80 collaborateurs permanents et 600 intervenants vacataires, engagés à construire la formation de demain.

Vous avez envie de vous investir dans cet environnement ? Alors n'attendez plus ! Nous serions heureux d'en savoir davantage sur vous et votre parcours.

Envoyez votre candidature à naq_recrutement@lecnam.net.